



Joignez-vous aux équipes de TCJ pour nos missions commerciales

sous le leadership de l'honorable Jean Charest, associé,
ancien vice-premier ministre du Canada et ancien premier
ministre du Québec

À la suite du succès de notre mission aux États-Unis,
cap sur la France!

Nous avons le plaisir de vous inviter à notre prochaine
mission commerciale qui se déroulera en **France du 10
au 16 décembre 2025.**



En participant à cette mission, vous bénéficierez de l'expertise de TCJ et du leadership de Jean Charest, chef de mission. Vous aurez accès à notre réseau de contacts, comprenant des acteurs clés de l'économie et des décideurs locaux, ce qui facilitera les échanges et la collaboration pour identifier des partenaires stratégiques et des projets potentiels.

Avec la collaboration de représentants des gouvernements du Québec et du Canada à l'étranger, nous vous proposons un programme sur mesure pour répondre à vos attentes et favoriser votre développement d'affaires.

Au programme : des rencontres ciblées dans votre secteur, des visites d'entreprises stratégiques et des événements de réseautage.

Notre objectif est de comprendre vos attentes afin de vous offrir une expérience pertinente et à forte valeur ajoutée.

Ne manquez pas cette chance de propulser votre entreprise sur la scène mondiale et de saisir de nouvelles occasions dans ces marchés clés!



Financement disponible avec Investissement Québec

Dans le cadre de nos missions commerciales, nous collaborons avec Investissement Québec, qui propose un financement aux entreprises souhaitant explorer de nouveaux marchés. Grâce à ces nouveaux programmes, mis en place en réponse à la hausse des tarifs douaniers, les entreprises peuvent bénéficier d'un soutien adapté à leurs ambitions internationales.

Votre chef de mission : **L'honorable Jean Charest**



L'honorable Jean Charest

Premier ministre du Québec (2003-2012)

Vice-premier ministre du Canada (1993)

Doyen de la politique canadienne et québécoise, avocat renommé et négociateur chevronné, Jean Charest possède une expérience unique en relations commerciales internationales.

Depuis janvier, il siège au Conseil sur les relations canado-américaines, chargé de guider et d'appuyer le gouvernement fédéral dans ses négociations avec les États-Unis.

M. Charest est également impliqué dans divers conseils internationaux, notamment comme coprésident du Canada-UAE Business Council, organisme regroupant des chefs d'entreprises du Canada et des Émirats arabes unis depuis 2018. Il est aussi membre du conseil de surveillance, membre du comité de nomination et président du comité d'audit de Publicis Groupe, entreprise multinationale française de communication.

Il met à votre service sa connaissance approfondie des enjeux et ses conseils stratégiques pour vous guider tout au long de ces missions. Vous pourrez tirer parti de son réseau pour mieux naviguer dans le nouveau contexte d'affaires mondial.

La France

Acteur économique incontournable, la France offre un accès privilégié à un marché de 450 millions de consommateurs grâce à l'Union européenne.

Son positionnement géographique, ses infrastructures modernes et son dynamisme entrepreneurial en font une destination stratégique pour les entreprises québécoises souhaitant découvrir de nouveaux marchés et renforcer leurs relations commerciales.

Ses secteurs innovants, notamment la **technologie**, l'**aérospatial**, la **santé**, l'**industrie verte** et l'**agroalimentaire**, favorisent le développement de partenariats et de nouvelles occasions d'affaires. Grâce à son engagement à l'égard de l'innovation et sa position de leader en matière de recherche et développement, la France constitue un terrain propice à la croissance des entreprises. De plus, son environnement d'affaires structuré et ses nombreux dispositifs d'accompagnement permettent aux entreprises étrangères de s'implanter et de prospérer avec succès.

Les **accords économiques entre la France et le Québec** jouent un rôle clé dans le renforcement des relations commerciales et l'ouverture de nouveaux marchés pour les entreprises. Ces ententes permettent de faciliter les échanges, d'encourager les investissements et de créer des opportunités pour les entreprises québécoises souhaitant



s'implanter en **France** et vice versa.

Grâce aux accords bilatéraux, les entreprises québécoises bénéficient de conditions avantageuses avec la France et, par extension, avec l'Union européenne. Les programmes de coopération encouragent aussi les investissements directs étrangers en simplifiant les procédures et en offrant des incitatifs financiers. Des organismes comme **Investissement Québec**, **Business France** et les **chambres de commerce binationales** facilitent les démarches des entreprises et accompagnent les entrepreneurs dans leur expansion.

Selon le Baromètre de l'attractivité de la France 2025 publié par EY, la France reste la première destination européenne des investissements étrangers pour la sixième année consécutive. Elle devance toujours le Royaume-Uni et l'Allemagne et capte 19 % des investissements étrangers dirigés vers l'Europe.

EY souligne que la France conserve son leadership industriel avec 415 projets en 2024, représentant plus d'un quart des investissements manufacturiers étrangers en Europe. Cette dynamique repose sur l'accélération des procédures, le renforcement des compétences et le développement de filières stratégiques.

Pour la recherche et le développement, la France reste en tête des destinations européennes avec 104 projets, notamment dans les secteurs de l'intelligence artificielle et de la recherche quantique. EY met en avant l'impact du plan France 2030 dans la structuration de l'innovation et l'attractivité technologique.

Enfin, EY relève aussi que 75 % des investissements étrangers sont implantés hors de l'Île-de-France, confirmant l'attractivité des territoires français et leur capacité à proposer des solutions compétitives pour un développement économique équilibré.





Paris et Bordeaux

du 10 au 16 décembre 2025

La mission commerciale vous mènera à **Paris et Bordeaux**, deux villes stratégiques pour le développement international de votre entreprise.

Dans la foulée des tensions commerciales avec les États-Unis, il est plus important que jamais pour les entreprises québécoises de diversifier leurs marchés. La France est une option permettant de réduire la dépendance aux fluctuations économiques américaines et de sécuriser les exportations.

Première destination

Paris : 10 au 13 décembre 2025

Capitale mondiale du commerce et de l'innovation, Paris est le cœur économique et technologique de la France, attirant des entreprises du monde entier. Grâce à son dynamisme économique, ses infrastructures de pointe et son rayonnement international, de nouveaux marchés s'ouvrent aux participants, offrant des occasions stratégiques pour les entreprises québécoises.

Grâce à l'Accord économique et commercial global (AECG), les entreprises québécoises bénéficient de conditions avantageuses pour exporter leurs produits et services. Les échanges entre le Québec et la France sont ainsi facilités, réduisant les obstacles au commerce.

Rencontrez des acteurs clés du marché français et européen et découvrez de nouvelles occasions d'affaires dans des secteurs clés de l'économie dont l'agroalimentaire, l'aérospatial, l'énergie et les nouvelles technologies. Vous établirez des partenariats stratégiques avec des entreprises et des institutions françaises influentes et vous développerez des relations durables avec des partenaires européens.

CONNECTER L'INNOVATION QUÉBÉCOISE AU CŒUR DE L'ÉCOSYSTÈME FRANÇAIS

- Exploration de collaborations concrètes et durables
- Rencontres ciblées avec des entreprises innovantes, incubateurs, investisseurs et partenaires clés
- Visites d'entreprises, ateliers économiques et événements de réseautage à haut niveau
- Soirées signature TCJ
- Mise en valeur de l'expertise québécoise sur la scène internationale

Votre forfait de mission
Paris uniquement

4 000 \$

prix sur demande pour les
personnes supplémentaires

Deuxième destination

Bordeaux : 14 au 16 décembre 2025

Ce passage à Bordeaux s'inscrit dans une démarche régionale plus vaste, en lien étroit avec la Nouvelle-Aquitaine, une région reconnue pour son leadership en matière d'agroalimentaire, de technologies durables et d'innovation territoriale. Cette étape vous offrira l'occasion de tisser des liens avec les acteurs bordelais ainsi qu'avec les pôles d'innovation régionaux, qui contribuent activement au rayonnement européen de la Nouvelle-Aquitaine.

Depuis 15 ans, l'entente entre le Québec et les régions françaises s'est affirmée comme un levier stratégique pour le développement économique et l'innovation. Cette coopération privilégiée s'articule autour de thématiques essentielles telles que l'environnement et la protection de la biodiversité, les coopérations universitaires, la jeunesse, la culture, la cybersécurité, le numérique et le développement économique et la francophonie.

Grâce à cette entente, les entreprises québécoises ont accès à des réseaux d'expertise, des occasions de partenariats et un soutien structuré pour développer leurs projets dans un cadre propice aux échanges. La promotion et le rayonnement de la francophonie demeurent au cœur de cette collaboration, renforçant notre présence sur la scène internationale et favorisant des synergies durables.

S'ajoute à cela une entente entre la ville de Québec et Bordeaux qui, grâce à l'accord de coopération 2023-2025, ouvre des perspectives enrichissantes pour les entreprises québécoises. Cette entente renforce les échanges dans des secteurs prioritaires comme l'innovation, les technologies, l'agroalimentaire et le commerce, tout en offrant un accès privilégié à des réseaux influents. Les participants bénéficieront ainsi de rencontres avec des acteurs économiques de premier plan, facilitant l'exploration d'occasions d'affaires et la mise en place de liens de collaboration.

Cette mission représente une chance unique de tirer parti de ces alliances stratégiques et de consolider ces liens en explorant des occasions d'affaires pour les entreprises participantes.

Votre forfait de mission
Paris-Bordeaux

5 500 \$

prix sur demande pour les
personnes supplémentaires



Inclusions

- Rencontre préparatoire avec Business France avant le départ
- Accompagnement de l'équipe TCJ
- Transport organisé jusqu'aux activités
- Programme clé en main incluant visites d'entreprises, réceptions officielles et moments privilégiés de réseautage à Paris et Bordeaux
- Petit déjeuner de travail avec Jean Charest et les représentants de la Délégation générale du Québec à Paris
- Présentation des perspectives commerciales par Investissement International
- Participation à des événements exclusifs et des salons spécialisés
- Entrée gratuite à la 13^e édition du Salon Bordeaux Tasting les 13 et 14 décembre
- Transport organisé par TGV entre Paris et Bordeaux

À l'achat de votre forfait, assurez votre place et recevez un horaire détaillé ainsi qu'un accompagnement personnalisé, conçu pour répondre à vos objectifs d'affaires.

Les places sont limitées. Ne manquez pas cette occasion unique et réservez dès maintenant! Pour toute question ou pour vous inscrire : genevieve.gagne@groupepetcj.ca

Nous espérons vous compter parmi nous pour cette expérience exclusive et enrichissante!

Non compris dans le forfait

- Billets d'avion aller-retour vers Paris
- Hébergement à Paris et Bordeaux
- Transferts entre l'aéroport de Paris ou Bordeaux
- Déplacements personnels hors programme
- Repas non mentionné dans le forfait

Modalités d'inscription

Dépôt de 1000 \$ payable sur inscription et solde dû au plus tard le 31 octobre 2025

En cas d'annulation : 100 % des frais seront retenus à moins de 20 jours ouvrables avant le départ

